

Juntos seremos más fuertes

MISSBABY
MarketPlace





NUESTRO OBJETIVO

Missbaby MarketPlace abre sus puertas a todas las firmas, tiendas y diseñadores de moda infantil que aspiran a dar el salto al comercio digital de una forma fácil y SIN una gran inversión económica, con la intención de apoyar a pequeñas y grandes compañías, aprovechando nuestra gran experiencia en eCommerce para posicionar y aumentar las ventas dando así a conocer las firmas tanto a nivel nacional como internacional.

MISSBABY
MarketPlace

¿POR QUÉ? formar parte de Missbaby MarketPlace •

El comercio electrónico es sin duda es el mayor factor disruptivo en retail, siendo un factor fundamental en la transformación digital de su negocio como fabricante, tienda o diseñador.

Missbaby MarketPlace beneficia a las compañías con las claves del éxito.

- Plataforma tecnológica de venta online
- Marketing online y posicionamiento
- Presentación del producto de cara al cliente
- Logística y optimización de los procesos de envío
- Reducción de los costes





DE ESTAR EN
VENTAJAS
MISSBABY MARKETPLACE

La posibilidad de llegar al cliente por múltiples canales, manteniendo la uniformidad de la imagen de marca, supone una posibilidad única para incrementar las ventas.

- **Ahorro de costes:** 0 Inversión en infraestructura
- **Gestión de pagos:** Ahorra en gastos bancarios
- **Logística:** Dropshipping o Mercancía en depósito.
- **Tenemos los mejores partners Logísticos** (CorreosExpress, UPS, DHL)
- **Imagen impecable:** Vender Bajo el Paraguas de una marca reconocida como Missbaby

Incluso si tienes tu propia tienda de eCommerce, estar en un marketplace puede ser una opción interesante para ti. Tendrás otro canal de ventas adicional y también puedes utilizarlo como vía para dar salida a productos que, por el motivo que sea, ya no te interese vender en tu tienda propia



MERCADO NACIONAL

Nuestros clientes nos avalan

El comercio electrónico movió en España 11.999 millones de euros en el segundo trimestre de 2019, según los últimos datos oficiales publicados por la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia

Missbaby goza de una reputación inmejorable en nuestro país y solo tenemos que verlo en las redes sociales los comentarios de los clientes y la valoración de servicios prestados.

+140k Seguidores RRSS

+550k Visitas únicas en Pinterest/mes

+70k Visitas únicas a la web/mes. de las cuales

+50k son primeras visitas

Mercado Internacional

La Ropa infantil Española está de Moda y es tendencia en el extranjero

El 30% de las ventas de Missbaby en 2019 han sido en el exterior.

Top Compradores:

Portugal

Países Árabes

EEUU

Benelux

Reino Unido.



¿Cómo?

HAY DOS OPCIONES

(en desarrollo)

Stock en almacenes del proveedor y recogida desde su almacén

Preparación de pedidos, empaquetado y envío a cargo del proveedor

Coste de transporte según la política que se establezca

Missbaby dispone de costes de transporte muy competitivos

Actualización diaria de stock

Cualquier venta tiene que ser cumplida por parte del proveedor

Stock en almacén de Missbaby para entregar con immediated

Missbaby ofrece espacio para la mercancía

Preparación (picking packing) y envío

Los costes de envío corren por cuenta de Missbaby

El proveedor puede desestimar el acuerdo con un aviso de 72 horas

Missbaby empaquetará los productos no vendidos para su devolución al proveedor



PASOS COMUNES

- Acuerdo Mutuo para modelos a exponer
- Preparación previa
- Preparación en plataforma de Missbaby
- Fotografía
- Sesiones de modelos si procede
- Definición de punto de recogida si no está el stock en Missbaby
- Marketing online
- Estándar de Missbaby – incluido en el acuerdo
- Ampliado con objetivos que marca – Costes adicionales



Contáctanos

hola@missbaby.com

PROMOCIÓN PRIMAVERA-VERANO 20

Fotografía de producto y envíos sin coste
por formar parte de Missbaby Marketplace